

Senior Key Account Manager (m/w/d)

Der Digitalmarketing-Spezialist tectumedia mit Sitz in Berlin-Mitte ist Berater und Partner für Mediakunden und bietet individuelle Unternehmenslösungen rund um das Thema Online Marketing. Das kompetente Team bietet seinen Kunden maßgeschneiderte Marketingstrategien an, vom Aufbau firmeninterner Digital-Kompetenzen über Beratung zur technologischen Infrastruktur bis hin zur operativen Umsetzung geeigneter Marketingmaßnahmen. Eine transparente und enge Zusammenarbeit mit Unternehmen zeichnen tectumedia als erfolgreichen Full-Service Anbieter aus. Zum Kundenportfolio zählen über 50 internationale Marken wie bonprix, Medion, About You und ClubMed sowie langjährige Beziehungen zu internationalen Publishern. Das Unternehmen wurde 2013 gegründet und zählt heute rund 30 erfahrene Mitarbeiter.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen Senior Key Account Manager (m/w).

Was dich erwartet:

- Verkaufsstrategien erarbeiten und aktive Neukundenakquise betreiben
- Verantwortung für digitale Vertriebsprojekte
- Angebotsentwicklung sowie Planung und Anlage von Mediaplänen
- Aufbereitung und Interpretation von Kampagnen-Reportings
- Erstellung von Kundenpräsentationen
- Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kunden-Meetings
- Koordination und Abstimmung mit weiteren Abteilungen (Campaign Management, Business Intelligence, Finance)
- Entwicklung, Pflege und Ausbau von Kundenkontakten
- Teilnahme an Messen

Was du mitbringst:

- Ein abgeschlossenes Studium (Betriebswirtschaftslehre, Wirtschafts- oder Medienwissenschaften) oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Mindestens 4-5 Jahre Berufserfahrung in einer Agentur oder vergleichbares, aus dem Umfeld Online Marketing
- Erfahrung im Vertrieb/ Kundenakquisition oder im Key Account Management
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Gute analytische Fähigkeiten
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse, insb. Excel, Power Point
- Flexibilität im Einsatzbereich und eine hohe Leistungsbereitschaft
- Du bist ein guter Teamplayer mit Verantwortungsbereitschaft und Kommunikationsstärke als Ansprechpartner für die tägliche Kundenkommunikation

Was wir anbieten:

- Eine Festanstellung in einem erfolgreichen Unternehmen
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen Marktumfeld
- Abwechslungsreiche Arbeitsinhalte in einem motivierten Team
- Eine angenehme und professionelle Arbeitsatmosphäre
- Ein modernes Büro im Atrium Tower am Potsdamer Platz
- Täglich freie Getränke, Obst, Yoga und vieles mehr!

Bist Du interessiert? Dann freuen wir uns über Deine Bewerbung inkl. Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an apply@tectumedia.com